



Apoyo jurídico especializado en Aeroespacial y Defensa (A&D)

Un enfoque jurídico transversal para una industria en constante evolución.

→ Andersen Iberia


ANDERSEN®



Andersen Global está formada por **más de 50.000 profesionales** en todo el mundo y **más de 3.000 socios globales** que se encargan de diseñar, coordinar y gestionar los equipos más adecuados para cada asunto.

+50.000



Especialización

Nuestros abogados y asesores fiscales, de reconocido prestigio internacional, abarcan todas las prácticas del derecho y han participado en el asesoramiento de un gran número de operaciones complejas.

Visión integral

Contamos con equipos especializados en las principales prácticas como Fiscalidad Internacional, IVA y Aduanas, Precios de Transferencia, Movilidad Global, Mercantil y Societario, Fusiones y Adquisiciones, Derecho Público, Competencia, Procesal y Reestructuraciones, donde asesoramos desde todos los ángulos y aspectos, tanto a empresas como a instituciones.

+1.000



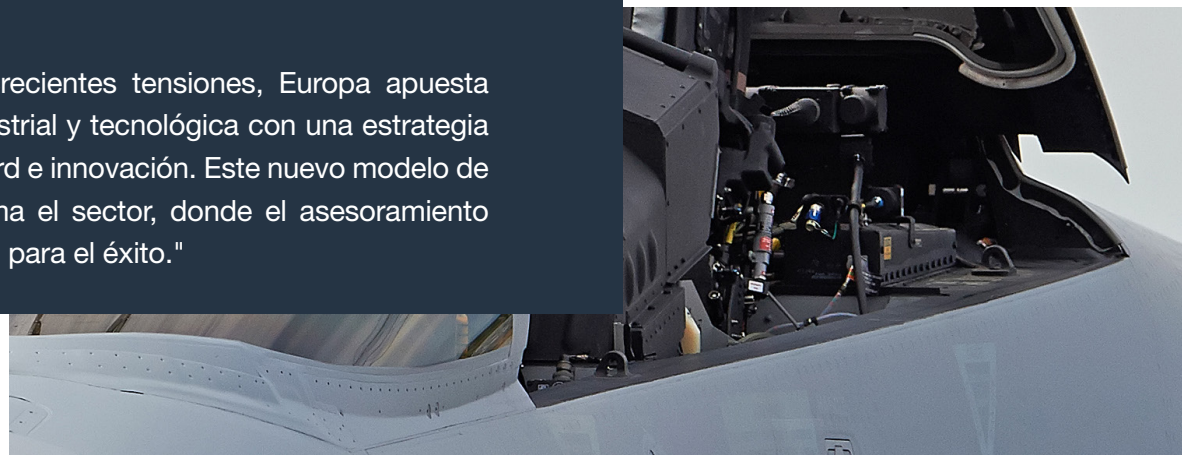
a través de las firmas
miembro y colaboradoras de
→ Andersen Global



A name from the past
A firm for the future"

”

En un contexto de crecientes tensiones, Europa apuesta por la autonomía industrial y tecnológica con una estrategia común, inversión récord e innovación. Este nuevo modelo de cooperación transforma el sector, donde el asesoramiento especializado es clave para el éxito."



2030 en el horizonte:

Europa rearma su industria y refuerza sus capacidades

En un entorno geopolítico marcado por tensiones crecientes, la Industria Aeroespacial y de Defensa se consolidan como pilares de soberanía tecnológica, autonomía industrial y proyección internacional de la Unión Europea. Más allá de la seguridad militar, el sector encarna un nuevo modelo de cooperación estratégica europeo, sustentado en un marco institucional renovado, instrumentos financieros ambiciosos y una política industrial común. Este impulso genera un ecosistema en transformación, donde el asesoramiento jurídico especializado se convierte en factor crítico de éxito para cualquier iniciativa en el sector defensa y aeroespacio.

Por su parte, la industria espacial está experimentando una expansión sin precedentes impulsada por el asentamiento del New Space como nuevo modelo de negocio, la inversión pública europea y la integración de tecnologías emergentes (IA, computación cuántica, robótica, etc.). Programas como el EU Space Programme, el Fondo de Seguridad y Defensa de la UE, Horizon Europe o la Iniciativa Zero Debris están configurando un ecosistema donde la colaboración público-privada y la internacionalización son claves.

La industria de defensa y aeroespacio vive una transformación sin precedentes, impulsada por inversión récord y cooperación estratégica



Inversión histórica

Europa activa el mayor ciclo inversor en defensa desde la Segunda Guerra Mundial.

Autonomía estratégica

Defensa y aeroespacio son hoy vectores clave de autonomía estratégica y competitividad industrial.

Crecimiento e innovación

La industria crece: aumento presupuestario, modernización tecnológica e innovación dual.

Impulso Espacial Europeo

El sector espacial europeo se consolida como motor estratégico de innovación y soberanía tecnológica, impulsado por programas como el EU Space Programme, Horizon Europe, CASSINI, IRIS² y el PERTE Aeroespacial.

Datos destacados

800.000 M €

Inversión prevista por los Estados miembros UE hasta 2029, sumando fondos nacionales y comunitarios.

150.000 M €
SAFE

Security and Action for Europe; Fondo europeo para adquisiciones conjuntas en capacidades críticas.

27.000 M €

Gasto anual estimado de España al alcanzar el 2 % del PIB en defensa en 2029.

42.000 -
49.000 M €

Escenario inversor previsto en España si se eleva el esfuerzo al 3-3,5 % del PIB.

2,50-3,00 €

Retorno económico por cada euro invertido en Defensa y Aeroespacio en España.

6.000 M €

Del presupuesto europeo 2021-2027 destinados al EU Space Programme, que engloba Galileo, Copernicus, GOVSATCOM y SSA/SST.

+1.400 M €

Movilizados por el nuevo programa IRIS², la futura constelación europea de comunicaciones seguras por satélite (GovSatCom).

+220 M €

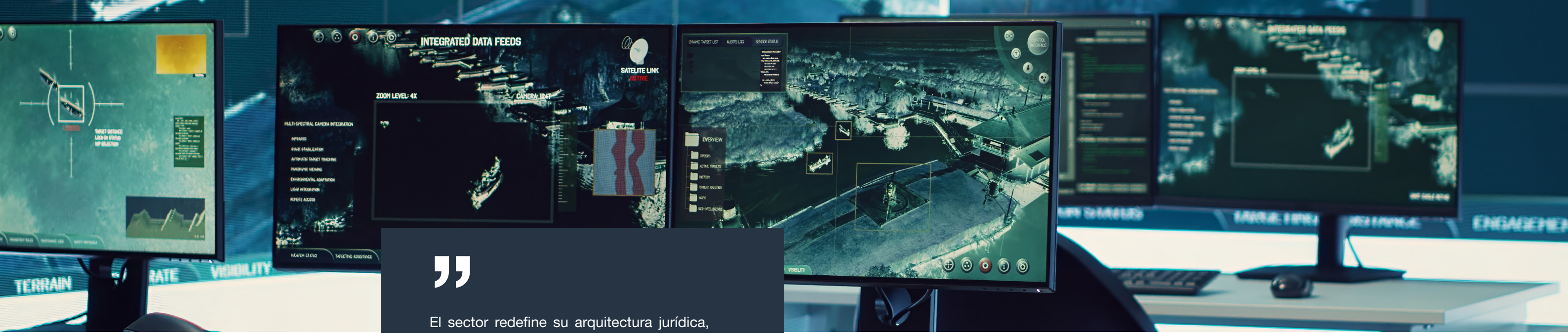
En ayudas previstas por el PERTE Aeroespacial en España, con foco en tecnologías satelitales, lanzadores, y nuevas aplicaciones downstream.

+6.000 M €

Anuales estimados de retorno económico de Galileo y Copernicus para la economía europea, según la Comisión Europea.

25 Estados
miembros de
la UE

Participan ya en EUSPA, ESA o EDA, lo que refuerza la necesidad de armonización jurídica y apoyo en la gestión de fondos e interoperabilidad.



La inversión pública, una de las claves del éxito: nuevos macroproyectos en España y la UE

Programas sector Defensa:

Rearme: inversión, interoperabilidad y tejido industrial como pilares del nuevo modelo europeo de defensa. A continuación gráfico con programas:

FCAS (Sistema de Combate Aéreo del futuro)		8.000 M€
Programas Halcón I y II (Eurofighter)		4.593 M€
Fragatas F-110		4.325 M€
Submarinos S-80		≈4.000 M€
SPAINSAT NG		~2.000 M€
Dron EuroMALE		1.900 M€
MC3 (Mando y Control del Ejército)		970 M€
ITS I3D		700 M€

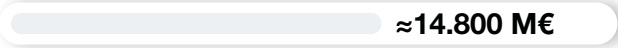


Conclusión

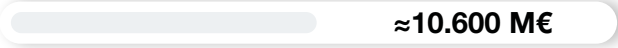
La transformación del sector no se limita al refuerzo de capacidades militares: redefine su arquitectura jurídica, institucional e industrial. La anticipación normativa, la comprensión transversal del ecosistema y la seguridad jurídica se consolidan como activos estratégicos indispensables para operar con éxito en el nuevo ciclo inversor europeo.

Programas sector Espacio:

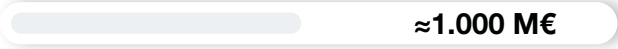
EU Space Programme (2021-2027)
El acuerdo político final fijó el presupuesto del Programa Espacial de la UE en unos 14,8 millones de euros para 2021-2027.



IRIS² (constelación europea de comunicaciones seguras)
La Comisión y la ESA han reservado 10,6 mil millones de euros, con 6,5 mil millones de financiación pública y el resto aportado por la industria.



CASSINI Investment Facility
Esta iniciativa de la Comisión Europea destinará 1 mil millón de euros en siete años para reforzar a las start-ups y scale-ups del sector espacial europeo.



Horizon Europe (Clúster 4: Digital, Industria y Espacio)
El clúster 4 de Horizonte Europa cuenta con un presupuesto global de 15,4 mil millones de euros para proyectos de digitalización, industria y espacio.



PERTE Aeroespacial (España)
El proyecto estratégico español moviliza 4,533 mil millones de euros hasta 2025 (2,193 mil millones de contribución pública y 2,34 mil millones de inversión privada).



Presupuesto de la ESA para 2025
El Consejo de la ESA aprobó un presupuesto preliminar de 7,7 mil millones de euros para 2025, financiado por aportaciones de los Estados miembros, la Unión Europea y fuentes externas.



Conclusión

La agenda espacial europea prevé inversiones sustanciales en los próximos años, con una combinación de presupuestos comunitarios, nacionales y privados. Estos programas impulsan la soberanía tecnológica, la resiliencia y la sostenibilidad del espacio europeo y ofrecen oportunidades de negocio para empresas de todos los tamaños.

De la capacidad operativa a la seguridad jurídica:

Los retos que marcan la diferencia

La transformación estructural del modelo europeo de defensa y aeroespacio exige una respuesta alineada con los nuevos entornos operativos, tecnológicos y normativos. La innovación, el cierre de brechas críticas y la consolidación de una base industrial interoperable requieren un entorno jurídico que facilite la toma de decisiones, reduzca incertidumbres y acelere la ejecución de programas estratégicos.

Retos sectoriales

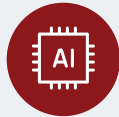
			
Integración	Modernización	Eficiencia	Seguridad jurídica
Articular una política de defensa con visión estratégica, escala industrial y autonomía tecnológica.	Actualizar las capacidades militares en línea con los entornos operativos emergentes y los compromisos OTAN/UE.	Desarrollar más y mejores capacidades en materia de defensa, aprovechando economías de escala, sin redundancias y mejorando interoperabilidad entre sistemas.	Disponer de un marco jurídico y regulatorio más predecible, eficaz y orientado a la ejecución ágil de programas complejos.



”

La seguridad jurídica es clave para la innovación y el desarrollo estratégico en defensa y aeroespacio. Un marco normativo claro y ágil permite reducir incertidumbres, acelerar la toma de decisiones y fortalecer la competitividad del sector.”

Tecnologías prioritarias



El avance en capacidades estratégicas depende de tecnologías disruptivas que mejoren la operatividad, la interoperabilidad y la seguridad. La identificación y desarrollo de estas tecnologías prioritarias es clave para fortalecer la autonomía industrial y responder a los desafíos del sector con un marco jurídico claro y eficiente.



- 1 **Sistemas de mando, control y conciencia situacional.**
- 2 **Sistemas de armas de largo alcance y guiado de precisión.**
- 3 **Efectores avanzados y plataformas no tripuladas.**
(UAS, AUV)
- 4 **Munición y armamento de diferentes calibres.**
- 5 **Inteligencia artificial y automatización operativa.**
- 6 **Tecnologías cuánticas aplicadas a comunicaciones y navegación.**
- 7 **Soluciones energéticas avanzadas y movilidad sostenible.**
- 8 **Sistemas colaborativos, robótica autónoma y enjambres.**

Innovación, precisión y sostenibilidad para reforzar las capacidades estratégicas de Europa.



Desafíos para las empresas del sector

Anticipar y gestionar los desafíos normativos es esencial para el éxito en defensa y aeroespacio.



Entre otros desafíos clave que enfrentan nuestros clientes:

- » **Innovación**
Impulsar proyectos tecnológicos duales, con implicaciones regulatorias específicas, autorizaciones previas y controles de exportación reforzados.
- » **Estructura**
Diseñar estructuras societarias eficientes y fiscalmente competitivas, capaces de canalizar inversión nacional e internacional de forma ágil y segura.
- » **Gestión**
Gestionar relaciones laborales complejas, en entornos operativos sensibles, con exigencias de movilidad internacional y acceso restringido.
- » **Protección**
Proteger y explotar activos intangibles estratégicos, como tecnologías de uso dual, *know-how* industrial o desarrollos en colaboración público-privada.
- » **Cumplimiento**
Implantar modelos de cumplimiento normativo robustos, con especial atención al tratamiento de información clasificada y datos sensibles.
- » **Resolución**
Resolver controversias complejas, tanto con la Administración como con socios industriales o tecnológicos, en jurisdicciones nacionales e internacionales.

¿Cómo determinar si un proyecto tecnológico dual es jurídicamente viable y qué estructura permite activarlo con garantías normativas y financieras?

¿Cómo estructurar adquisiciones o financiaciones sin comprometer el control societario ni el acceso a condiciones de financiación y/o autorizaciones clave?

¿Qué estructuras fiscales permiten canalizar inversión y maximizar el aprovechamiento de deducciones por I+D+i en desarrollos tecnológicos de uso dual?

¿Cómo proteger y explotar una tecnología desarrollada en el marco de un contrato de defensa, garantizando su propiedad sin vulnerar restricciones o cesiones de derechos?

¿Qué margen tengo para adaptar un contrato en ejecución si surgen cambios técnicos relevantes, y cómo debo gestionar jurídicamente la autorización de esos cambios?

Conclusión

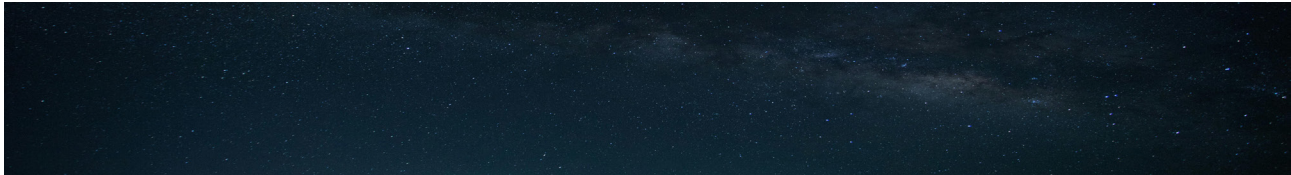
La complejidad técnica, normativa y contractual que acompaña a este nuevo ciclo exige integrar el enfoque jurídico desde la concepción de cada proyecto. La seguridad jurídica es hoy un factor diferencial de competitividad.

Necesidades sector – Espacio

Del New Space a la sostenibilidad orbital: los retos que marcan la diferencia

La irrupción del New Space y la multiplicación de actores privados han transformado el ecosistema espacial europeo. Las constelaciones comerciales, la miniaturización satelital y la digitalización requieren un marco jurídico unificado que garantice seguridad, resiliencia y sostenibilidad en un mercado único espacial.

La propuesta de Reglamento de la UE, conocida como EU Space Act 2025, busca armonizar los requisitos esenciales para operar en el espacio, creando una infraestructura jurídica básica que ofrezca certidumbre a los operadores y proteja la infraestructura frente a amenazas físicas y digitales. Al mismo tiempo, la fragmentación del mercado, la dependencia tecnológica exterior y la escasez de inversión y talento siguen limitando el crecimiento del sector.



Retos sectoriales:

- Reducir la dependencia tecnológica extranjera y fortalecer la cadena de valor europea, desarrollando capacidades propias en áreas críticas como lanzadores, plataformas satelitales, propulsión eléctrica y tecnologías cuánticas.
- Superar la fragmentación del mercado y mejorar la escala industrial mediante consorcios y alianzas que permitan a las pymes participar en grandes contratos y acceder a financiación.
- Simplificar la burocracia y armonizar las legislaciones nacionales, estableciendo un marco regulatorio común que reduzca trámites y costes para los operadores.
- Aumentar la inversión pública y privada en I+D+i y fomentar la colaboración entre empresas, universidades y centros de investigación para impulsar la innovación y atraer talento.
- Elaborar y desplegar una estrategia espacial europea y nacional que garantice la autonomía tecnológica, asegure la sostenibilidad medioambiental y permita participar en misiones de exploración y servicios satelitales globales.

Tecnologías prioritarias (EU Space Act / programas europeos):

Observación de la Tierra de nueva generación (Copernicus NG) y sensores hiperspectrales para monitorizar clima, seguridad y recursos.

Sistemas de navegación y PNT resilientes (Galileo, EGNOS) y servicios de posicionamiento seguros para aplicaciones críticas.

Constelaciones de comunicaciones seguras, incluyendo IRIS² y redes de comunicaciones cuánticas, con capacidades de ciberresiliencia y cifrado.

Space situational awareness y gestión del tráfico espacial (SST/STM), con servicios de seguimiento y evitación de colisiones que exigen a los operadores capacidad de maniobra activa.

Servicios en órbita (in-orbit servicing) para mantenimiento, reparación y retirada de desechos espaciales, así como tecnologías de propulsión eléctrica y robótica autónoma.

Lanzadores reutilizables y microlanzadores, junto con tecnologías de propulsión verde y sistemas de reentrada controlada.

Fabricación y ensamblaje en microgravedad, impresión 3D y biotecnología en órbita, que abren nuevos modelos de negocio.

Inteligencia artificial y computación avanzada aplicadas al análisis masivo de datos satelitales y al control autónomo de constelaciones.

Desafíos para las del empresas sector:

- » Adaptarse a las exigencias de la futura EU Space Act en materia de seguridad, ciberresiliencia y sostenibilidad ambiental, incluyendo la necesidad de suscribirse a servicios de evitación de colisiones, implementar sistemas de gestión de riesgos y calcular la huella ambiental de cada misión.
- » Obtener autorizaciones y licencias de lanzamiento, operación y utilización del espectro radioeléctrico, así como gestionar el registro de objetos espaciales y el cumplimiento de normativas extraterritoriales.
- » Diseñar estructuras societarias y financieras que permitan canalizar inversión privada y pública, aprovechando instrumentos como el PERTE Aeroespacial o el programa CASSINI, sin comprometer la propiedad intelectual ni el control corporativo.
- » Proteger y explotar activos intangibles (patentes, software, datos de observación), negociando contratos de transferencia tecnológica, licencias de uso y acuerdos de colaboración en un entorno de alta competitividad.
- » Gestionar la responsabilidad civil y los seguros ante posibles daños causados por objetos espaciales, así como cumplir con las normas de control de exportaciones de bienes y tecnologías de doble uso.
- » Atraer y retener talento cualificado en disciplinas STEM y gestionar equipos internacionales, con especial atención a la movilidad geográfica y al cumplimiento de la normativa laboral y de protección de datos.



¿Cómo puedo cumplir con los requisitos de seguridad, ciberresiliencia y sostenibilidad del EU Space Act sin incrementar excesivamente los costes operativos?



¿Qué estructura societaria y fiscal permite canalizar inversión privada y pública (por ejemplo, fondos de IRIS² o PERTE Aeroespacial) manteniendo el control tecnológico y protegiendo la propiedad intelectual?



¿Qué contratos y licencias necesito para lanzar y operar un satélite desde España o desde otro Estado miembro, y cómo se coordinan las autorizaciones nacionales con el Registro Europeo de Objetos Espaciales?



¿Cómo calcular y reducir la huella ambiental de mi misión y asegurar la retirada de satélites al final de su vida útil?



¿Qué mecanismos de compliance y programas internos debo establecer para gestionar datos sensibles, cumplir con las normas de exportación y responder ante incidentes de ciberseguridad?

Conclusión

La nueva era del espacio demanda combinar visión empresarial con rigor jurídico. La multiplicación de constelaciones, la entrada de nuevos actores y la creciente regulación convierten al asesoramiento legal especializado en un aliado imprescindible para gestionar riesgos, asegurar financiación y proteger la innovación en un sector que ya es estratégico para la autonomía y la competitividad de Europa.

Nuestros servicios

La regulación y financiación pública exigen soluciones legales especializadas

La evolución normativa, la presión regulatoria y el creciente peso de la financiación pública en el sector defensa y aeroespacio han generado un ecosistema jurídico en el que la especialización resulta determinante. La complejidad de los programas, la pluralidad de actores implicados y la sofisticación de los contratos exigen soluciones legales a la altura de los desafíos técnicos, industriales e institucionales que afrontan las empresas del sector.



Contratación pública y Colaboración público-privada

- » Preparación de informes y dictámenes especializados en contratación pública y modelos colaborativos público-privados.
- » Asistencia y acompañamiento jurídico integral durante todo tipo de procedimientos de contratación, desde la definición estratégica de la solución técnica hasta su adjudicación e implantación.
- » Asesoramiento especializado en estructuración jurídica de proyectos de colaboración público-privada, incluyendo concesiones, sociedades de economía mixta, consorcios, etc.
- » Defensa u oposición en recursos especiales en materia de contratación, recursos administrativos y procedimientos contencioso-administrativos derivados de decisiones contractuales o regulatorias.



Soluciones legales para operaciones, financiación y alianzas en el sector.



Derecho mercantil y Operaciones corporativas

- » Asesoramiento integral en operaciones corporativas del sector defensa y aeroespacio (fusiones y adquisiciones, joint ventures, alianzas estratégicas, segregaciones y escisiones, etc.).
- » Estructuración y negociación de acuerdos de financiación estructurada, incluyendo financiación bancaria, financiación pública nacional o europea, emisiones de deuda o estructuras híbridas.
- » Asesoramiento en contratos mercantiles complejos y contratos tecnológicos estratégicos (transferencia tecnológica, distribución internacional, contratos OEM, subcontratación industrial).
- » Diseño jurídico-mercantil de estructuras societarias eficientes que permitan maximizar la captación de recursos financieros o tecnológicos, manteniendo el control y la confidencialidad sobre los proyectos.

Control de comercio exterior de material de defensa y doble uso

- » Asesoramiento experto en el cumplimiento de obligaciones en materia de control de comercio exterior.
- » Identificación de los productos susceptibles de ser considerados material de defensa y bienes/tecnología de doble uso sujetos a la normativa de control de comercio exterior, desde el punto de vista de su clasificación arancelaria y su codificación ECCN.
- » Acompañamiento en los trámites de inscripción en el REOCE y en el proceso de obtención de las licencias de exportación e importación de material de defensa y doble uso.
- » Diseño e implantación de programas internos de cumplimiento de la normativa de control de comercio exterior y exposición a sanciones internacionales en línea con las orientaciones de la Comisión Europea relativas al control del comercio de material de defensa y bienes de doble uso.
- » Seguimiento y monitorización de medidas de restricción de material de defensa y doble uso, así como actualización periódica sobre los programas de sanciones internacionales en relación con el negocio del Cliente.

		
Ayudas y Financiación Pública	Fiscalidad y Estructuras de Inversión	Propiedad Intelectual e Industrial
» Acompañamiento a entidades públicas y privadas en la elaboración de estrategias de posicionamiento y acceso a fondos públicos. » Detección de oportunidades para la captación de fondos y participación en programas europeos y nacionales, creación de consorcios y partenariados. » Asesoramiento en la redacción y presentación de proyectos a las distintas convocatorias a nivel internacional, nacional y regional.	» Planificación fiscal estratégica adaptada al sector defensa, incluyendo asesoramiento en estructuras fiscales nacionales e internacionales para operaciones industriales y tecnológicas. » Diseño e implantación de vehículos fiscales eficientes que permitan canalizar inversiones estratégicas y maximizar deducciones, bonificaciones e incentivos por actividades de I+D+i. » Gestión jurídica y fiscal de proyectos con financiación pública o europea, garantizando la optimización de recursos, control de riesgos fiscales y cumplimiento con las normas europeas sobre ayudas de Estado. » Asesoramiento en el diseño de esquemas y regímenes aduaneros especiales aplicables al sector de defensa para aliviar el coste arancelario derivado de las importaciones de bienes y componentes de terceros países.	» Asesoramiento integral en la protección y gestión estratégica de activos intangibles en defensa y aeroespacio (patentes, marcas, diseños industriales, secretos industriales). » Negociación, diseño y estructuración de contratos complejos de transferencia tecnológica, licencia, desarrollo conjunto y explotación comercial en el ámbito civil-militar. » Defensa jurídica especializada ante infracciones de propiedad industrial o intelectual en contextos altamente regulados o contratos tecnológicos sensibles.

Protección de Datos, Seguridad y Compliance

- » Gestión integral y asesoramiento jurídico especializado sobre tratamiento, protección y cesión de datos sensibles derivados de contratos o proyectos de seguridad nacional y defensa.
- » Implantación, revisión y auditoría del cumplimiento en materia de privacidad y seguridad de la información, incluyendo protocolos específicos para protección del secreto empresarial y propiedad intelectual en entornos sensibles.
- » Asesoramiento y acompañamiento especializado ante incidentes de seguridad, brechas de confidencialidad o requerimientos de autoridades de supervisión sectoriales o de protección de datos.

Resolución de conflictos

- » Defensa y asesoramiento especializado en litigios estratégicos derivados de procedimientos contractuales, decisiones regulatorias o conflictos con socios estratégicos nacionales o internacionales.
- » Representación en procedimientos contencioso-administrativos específicos del sector defensa, incluyendo impugnaciones de contratos, sanciones administrativas, o controversias sobre autorizaciones regulatorias.
- » Asesoramiento en procedimientos de arbitraje nacional e internacional vinculados a proyectos industriales complejos, contratos tecnológicos o acuerdos corporativos estratégicos.

Laboral

- » Asesoramiento especializado en la gestión de relaciones laborales en entornos de alta sensibilidad operativa y tecnológica, incluyendo movilidad internacional de personal, habilitaciones de seguridad, accesos restringidos y regímenes específicos de disponibilidad o guardias.
- » Defensa letrada en procedimientos individuales y colectivos ante la jurisdicción social, así como en procesos de reestructuración de plantillas, implementación de convenios colectivos sectoriales o gestión de conflictos laborales derivados de programas estratégicos.

Asesoramiento en Derecho de las Telecomunicaciones:

- » Autorizaciones y concesiones para el aprovechamiento del espectro electromagnético, incluyendo:
 - Tramitación con la Jefatura Provincial correspondiente
 - Cálculo y gestión de Tasas
 - Autorizaciones para estaciones terrenas
 - Autorización de servicios a usuarios finales
- » Asesoramiento para la contratación de seguros espaciales, acompañando a nuestros clientes en la elección de la cobertura adecuada para cada tipo de riesgo asociado a la misión espacial.
- » Apoyo en la tramitación de “filings” ante la Unión Internacional de las Telecomunicaciones/Ministerio de Transformación Digital

Asesoramiento en Derecho espacial:

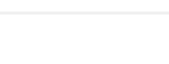
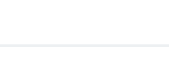
- » Nos aseguramos del cumplimiento de la normativa tanto a nivel nacional como internacional (Tratados Internacionales en materia espacial).
- » Cumplimiento voluntario de recomendaciones de Naciones Unidas y organismos internacionales, como la Agencia Espacial Europea.
- » Seguimiento de nuevas obligaciones, con especial foco en los nuevos desarrollos normativos de la Unión Europea (EU Space Act) y Los Estados Unidos (FCC, FAA).

Asesoramiento regulatorio para el cumplimiento de obligaciones en otras jurisdicciones, a través de nuestra red internacional

Nuestros proyectos más relevantes

Asesoramiento jurídico a todo tipo de operadores y agentes del sector

La visión y el conocimiento que nuestros expertos en Defensa y Aeroespacio tienen sobre el sector, su corriente normativa y el funcionamiento de sus organismos reguladores, permiten ofrecer un servicio jurídico completo. Nuestro despacho está a la vanguardia del asesoramiento jurídico a todo tipo de operadores y agentes del sector.

	Defensa de los intereses de la alianza en la ejecución del Contrato de “Fabricación de vehículos de combate sobre ruedas 8x8”; contrato actualmente en ejecución, por 1.736 millones €.
	Asesoramiento en materia de derecho público en relación con, entre otros, el contrato del Plan MC3 y Sistema conjunto de radio táctica, cuentan con una dotación presupuestaria de 970 millones €.
	Asesoramiento y defensa de los intereses de la UTE en la licitación, posterior recurso especial y contencioso-administrativo, del contrato de adecuación y modernización del sistema SIVE.
	Asesoramiento recurrente y defensa letrada de los intereses de la compañía en materia laboral (conflictos colectivos, clasificaciones profesionales, reclamaciones, despidos en orden laboral).
	Asistencia jurídica y apoyo en la elaboración y análisis de aspectos jurídico-técnicos relacionados con diversos proyectos de administración electrónica, sistemas críticos y ciberseguridad.
	Asistencia y apoyo jurídico a Steyr Arms, una de las compañías armamentísticas más antiguas de Europa, en la resolución de diversas afecciones regulatorias sobre transferencia material de defensa y doble uso.
	Asesoramiento jurídico continuado en materia contencioso-administrativa, incluyendo la dirección letrada en procedimientos sancionadores en seguridad privada y disputas en materia de contratación pública.
	Apoyo jurídico especializado en el diseño y revisión de contratos vinculados al núcleo operativo de su actividad en el ámbito de la seguridad.
	Asesoramiento jurídico y acompañamiento en la preparación y análisis jurídico de procedimientos de licitación para el suministro de embarcaciones patrulleras y de salvamento y rescate.
	Asesoramiento jurídico integral en procesos de licitación nacional e internacional, incluyendo suministro de material para unidades militares de montaña y vehículos autónomos subacuáticos.

Equipo

Nuestros expertos en Defensa y Aeroespacio

El compromiso, capacidad y excelencia jurídica de nuestros profesionales han posicionado a Andersen como el despacho clave y de referencia en el sector. Gracias a su carácter internacional y presencia en otros países, los clientes pueden contar con un asesoramiento de primera calidad tanto en el mercado español como fuera de él.



José Vicente Morote
Socio director Andersen Iberia
Derecho Público
✉ jvicente.morote@es.andersen.com

Coordinadores



Pedro Rubio
Socio
Derecho Público
✉ pedro.rubio@es.andersen.com



Alfonso Couce
Director
Derecho Público
✉ alfonso.couce@es.andersen.com



Víctor Barrio
Socio | Derecho Fiscal y Regulatorio Espacial
✉ victor.barrio@es.andersen.com



María Olleros
Socia
Derecho Fiscal
✉ maria.olleros@es.andersen.com



Federico Pérez
Socio
Derecho Procesal
✉ federico.perez@es.andersen.com



José Garrido
Socio | Propiedad Industrial e Intelectual
✉ jose.garrido@es.andersen.com



Pedro Drago
Socio
Derecho Público
✉ pedro.drago@pt.andersen.com



Alicia Sáez
Socia
Derecho Público
✉ alicia.saez@es.andersen.com



Ricardo Torres
Socio
Derecho Mercantil
✉ ricardo.torres@es.andersen.com



Marta Morales
Socia
Derecho Mercantil
✉ marta.morales@es.andersen.com



Begoña Power
Socia
Derecho Mercantil
✉ begona.power@es.andersen.com



Javier Cubillo
Socio
Derecho Mercantil
✉ javier.cubillo@es.andersen.com



Nádia Ribeiro
Socia
Derecho Mercantil
✉ nadia.ribeiro@pt.andersen.com



Fernando Lozano
Socio
Derecho Mercantil
✉ fernando.lozano@es.andersen.com



Mar Guardiola
Directora
Derecho Tributario
✉ mar.guardiola@es.andersen.com



María Zarzalejos
Directora
Derecho Mercantil
✉ maria.zarzalejos@es.andersen.com

Andersen, referente jurídico en defensa y aeroespacio, con alcance internacional



Andersen ha elaborado este documento con efectos puramente informativos u orientativos sobre los servicios de asesoramiento y apoyo especializado que ofrece a las empresas del sector de Defensa y Seguridad que operan en España.

Este documento contiene o puede contener previsiones y/o menciones respecto a la normativa reguladora y de aplicación a la venta de sistemas y equipos de defensa y la contratación militar. Todas las previsiones, menciones y/o consideraciones aquí contenidas se fundan en nuestra opinión jurídica, de carácter, se insiste, puramente orientativo, sobre el marco regulatorio de aplicación.

La regulación normativa de esta actividad en España puede variar sustancialmente fruto de la constante evolución técnica y normativa del sector.

Consecuentemente, por lo antes expuesto, Andersen, no asume ninguna responsabilidad derivada de las decisiones que usted o cualquier tercero puedan adoptar en base a lo aquí expuesto.

El crecimiento del sector de defensa y seguridad depende de múltiples retos que van más allá de la concepción y desarrollo de soluciones operativas.

© 2026 Andersen Global. All rights reserved

